

PENTING DAN RAHASIA KONTRAK KERJASAMA



PROPOSAL KONTRAK KERJASAMA

Dear Our Valued Client,

Kami dari ZIRI Hotel Group berkenan menyampaikan penawaran kerjasama untuk pengelolaan properti dengan tahapan yang kami susun khusus untuk property Hotel, Resort dan Executive Guest Houses. Tahapan tersebut kami rangkum dan akan kami sampaikan dengan bentuk penawaran kerjasama kami yakni;

Kontrak Kerjasama	
Jenis Kerjasama	Revenue Manajemen (Virtual Hotel Operator)
Nilai Bagi Hasil	15 % dari pendapatan Bruto dari keseluruhan yang di peroleh dari Cakupan Market Segment
Cakupan Fee Service	1. Revenue Management Service 2. Sales and Marketing Service 3. Training dan Pengawasan secara remote a. FO/Front Office b. HK/Housekeeping
Cakupan Market Segment	1. Walk in, FIT (Free Independence Traveller) Direct ZIRI Sales 2. Online Travel Agent (Traveloka, Booking.com, Tiket.com, Pegi Pegi, Ctrip, Expedia, Agoda dll) 3. Offline Travel Agent 4. Ziri Sales Agent (Room & Meeting Room) 5. Corporate Agent (Room & Meeting Room) 6. Government Agent (Room & Meeting Room) 7. Offline Sales lainnya (Room & Meeting Room)
Periode Kerjasama	3 Tahun masa kontrak
Ketentuan	• Lock in period 1 tahun masa kontrak • Perjanjian ini akan otomatis perpanjang jika pemilik atau Pihak Pertama tidak menginformasikan kepada operator atau Pihak Kedua terkait pengakhiran kontrak sesuai jangka waktu yang tertera.

Demikian proposal penawaran ini kami buat dan kami dapat membuka ruang diskusi jika dalam proposal kami diperlukan untuk dilakukan pemaparan lebih lanjut.

Hormat Kami,

Ali Usman Gani

Chief Executive Officer